

En línea

PRINTER

Los trabajadores secundan una nueva huelga de 48 horas en protesta por el ERE

Los 490 trabajadores de la empresa de artes gráficas Printer iniciaron ayer dos jornadas de huelga consecutivas convocadas por el comité de empresa con el objetivo de presionar a la Generalitat para que vuelva a rechazar el expediente de regulación de empleo (ERE) que afecta a la mitad de los empleados de la factoría. La acción de los trabajadores tiene su origen en que la empresa ha presentado ahora la documentación complementaria, cuya falta provocó que la Administración catalana rechazara el ERE en agosto. La dirección de la empresa calificó negativamente esta la convocatoria de huelga porque "empeora aún más la grave situación de la compañía". - R. Montilla

Josep Maria Álvarez pide competencias plenas en materia de políticas de ocupación

Josep Maria Álvarez, secretario general de UGT Catalunya, reclamó ayer competencias plenas para Catalunya en materia de ocupación. "Las políticas deben ser integrales e integradas. No puede ser que la Administración central se reserve determinadas partes del proceso, porque de lo contrario es imposible gestionarlas" señaló Álvarez en el marco de presentación de sus propuestas a incluir en el debate sobre la reforma del Estatut. Álvarez reclamó asimismo la inclusión en el nuevo Estatut de una carta de los derechos sociales, adecuada en una sociedad en la que "los criterios de pertinencia" se efectúan a menudo "con criterios de identidad antes que de ciudadanía". Álvarez señaló que las propuestas surgen de un largo proceso de discusión en el seno del sindicato. - Redacción



Josep Maria Álvarez

NAVERÁN

Inversión para ampliar la bodega

La firma Sadeve, que elabora vinos y cavas del Penedès con la marca Naverán, ha invertido 300.000 euros en ampliar la bodega destinada al almacenamiento del vino tinto en depósitos autovaciantes. Naverán espera cerrar el año con una facturación de 2,7 millones, un 8% más. - R. Francàs

LA FIRMA IMPULSA LA INTEGRACIÓN DE 28 FIRMAS PARA COMPETIR CON LAS GRANDES

Visu quiere unir las corredurías catalanas

ROSA SALVADOR
Barcelona

Los corredores de seguros catalanes se han quedado pequeños para competir con los grandes brokers internacionales." Este diagnóstico de los problemas que genera el pequeño tamaño de las corredurías de seguros catalanas, muchas de las cuales cuentan con apenas media docena de empleados, ha llevado a Víctor Surribas, gerente del grupo Visu a impulsar la integración de corredores independientes mediante contratos de administración de cartera a favor de Visu. De momento, explica Surribas, se han incorporado al proyecto tres firmas y el objetivo es llegar a 28 antes de final de año. Según el empresario, se han interesado por asociarse a Visu 95 corredurías, y el grupo ultima la selección de las firmas que incorporará. "Queremos que los socios sean corredurías de Barcelona, con una situación financiera saneada y una cartera compensada", señala Surribas. El grupo ha alquilado ya 1.000 metros de oficinas en la calle Mallorca, a la altura de paseo de Gràcia, para la nueva empresa, que contará con un centenar de empleados e intermediará primas por 65 millones de euros, lo que la convertirá en la primera correduría de capital catalán y la cuarta más importante del sector en Catalunya, por detrás de las grandes multinacionales: Marsh McLennan, Aon Gil y Carvajal y Willis Corroon.

Según Surribas, la novedad de la fórmula es que permite a los corredores mantener la propiedad de su empresa e incluso disolver el contrato si finalmente creen que la integración les perjudica. Así, las empresas ceden la administración de la cartera a Visu por ocho años pero seguirán gestionando los seguros e ingresando la mitad de sus comisiones, mientras que Visu asumirá el personal y gastos de administración y aportará productos y plataformas tecnológicas.

Visu es actualmente la cabecera de un grupo de corredurías con 42 empleados



XAVIER GÓMEZ

Víctor Surribas, gerente del grupo Visu e impulsor del proyecto de integración

Víctor Surribas, ex líder de UGT que impulsa la unión, dirige un grupo que ingresa 27 millones en primas

que intermedió el año pasado primas por valor de 27 millones de euros. El grupo nació en 1991 cuando Víctor Surribas, entonces dirigente de la federación de seguros de UGT, decidió cambiar de vida y convertirse en empresario. Surribas, que fue miembro de la ejecutiva de UGT de Catalunya y secretario de relaciones internacionales de la federación estatal de banca y ahorro, es aún militante del sindicato y asegura que

de esos años le queda la pasión por las actividades asociativas: es presidente de la Asociación Internacional de Profesionales del Seguro y vicepresidente de la comisión de seguros de la Cambra de Barcelona.

Surribas explica que Visu se ha consolidado como mayorista para corredores: comercializa productos muy especializados en los que ha logrado cuotas muy altas de mercado. Así, la firma asegura a equipos de fútbol y de baloncesto los riesgos de un descenso de categoría; asegura lesiones de futbolistas y otros deportistas como Rivaldo o Carles Puyol; los riesgos de suspender los rodajes de spots televisivos; la seguridad de las tiendas de productos pirotécnicos; 175 puertos deportivos y flotas de transporte como las de Tubsal o Iveco Pegaso.●

ASESOR INMOBILIARIO DE EMPRESAS Y PARTICULARES

Fernando Conde deja Ferran y crea una consultora

LALO AGUSTINA

BARCELONA. - Fernando Conde, accionista minoritario y consejero delegado de Grupo Ferran hasta hace unas semanas, ha vendido sus acciones a su presidente, Ferran Granell, y ha iniciado una nueva etapa como asesor del sector inmobiliario. Bajo la marca Newland Properties Consultans, Conde ofrecerá sus servicios a empresas familiares, grandes inversores, promotores y compañías que precisen asesoramiento en el sector inmobiliario. Según este directivo, que ha trabajado 15 años en Grupo Ferran, "las agencias inmobiliarias son expertas en realizar operaciones, pero difícilmente pueden aconsejar a sus clientes desde la más estricta independencia".

Amparado en su conocimiento del sector y con el apoyo de media docena de profesionales, Conde quiere ayudar a sus clientes a acertar en la toma de decisiones. "Los empresarios con patrimonio y las grandes compañías necesitan un plan de negocio para mejorar el retorno de sus inversiones, muchas veces desorganizadas o mal estructuradas", dice el directivo.

A los grandes inversores, fundamentalmente los fondos de inversión y de pensiones, les ofrecerá una segunda opinión sobre operaciones estratégicas. Por último, ayudará a los promotores a diseñar la estructura de sus inversiones. Junto con la consultoría, Conde tratará de participar en la intermediación de tres o cuatro grandes operaciones de compraventa al año.●

Fernando Conde



(*) Para pedidos superiores a 150 € y a un radio inferior a 35 Km. de nuestras exposiciones. IVA no incluido. Promoción válida hasta el 30 de Octubre 2003. Artículos seleccionados y accesorios no incluidos. Plan Financia 2005 no es acumulable a otras promociones.

Para pedidos superiores a 1.200€, compre hoy no pague nada durante seis meses y termine de pagar en Abril del 2005.
Sin intereses ni gastos. Sólo un fabricante puede ofrecerle la mejor relación calidad-precio del mercado y los mejores servicios.

**Plan
FINANCIA
2005**



NUEVA GUÍA
GRATIS
para empresas
902 120000
www.ofiprix.com
fax 902 501 800



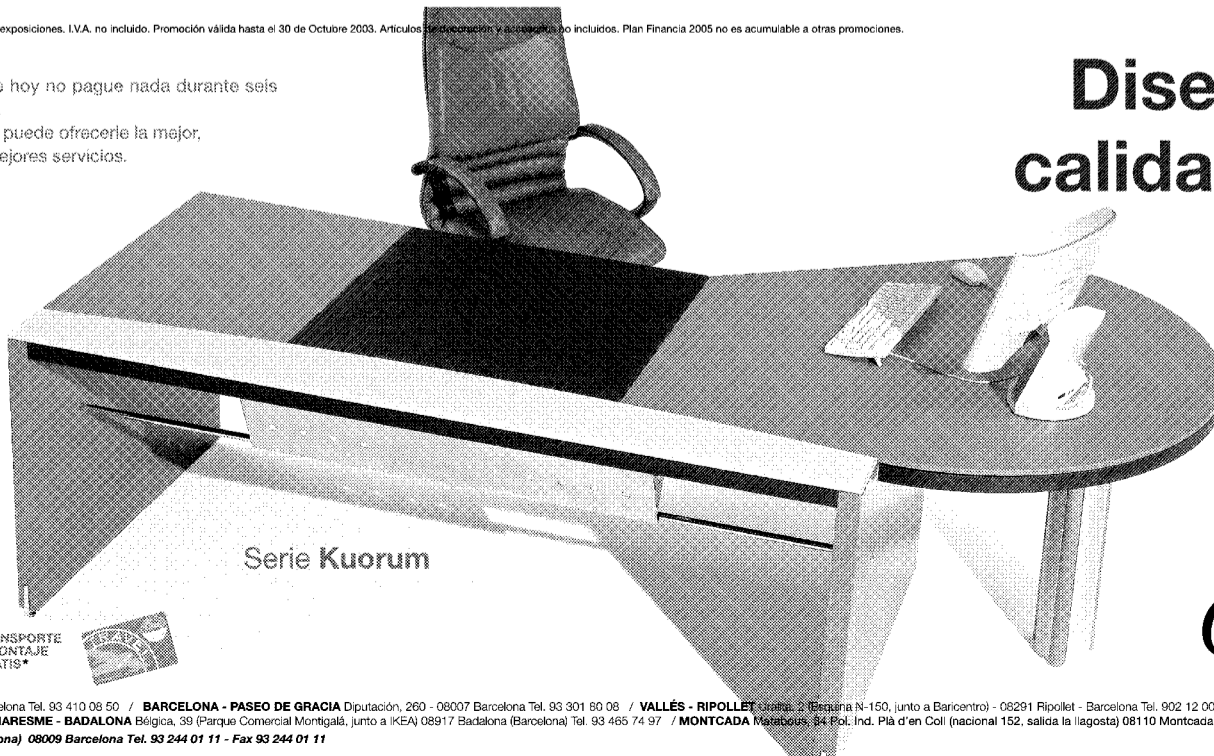
ENTREGA
INMEDIATA



PROYECTOS
GRATUITOS



TRANSPORTE
Y MONTAJE
GRATIS*



Serie Kuorum

**Diseño por fuera,
calidad por dentro,**

**y el pago...
¡hasta Abril del 2005!**

Ofiprix



BARCELONA - SARRIÀ Avda. Sarrià, 9 (esq. c/ París) - 08029 Barcelona Tel. 93 410 08 50 / BARCELONA - PASEO DE GRACIA Diputación, 260 - 08007 Barcelona Tel. 93 301 60 08 / VALLÉS - RIPOLLET Carra. 2 (Bergana N-150, junto a Baricentro) - 08291 Ripollet - Barcelona Tel. 902 12 00 00 / BAIX LLOBREGAT - CORNELLÀ Mercuri, 2 (Salida 15 - Ronda de Dalt, junto a El Corte Inglés) 08940 Cornellà (Barcelona) Tel. 93 474 60 90 / EL MARESME - BADALONA Bélgica, 39 (Parque Comercial Montigalá, junto a IKEA) 08917 Badalona (Barcelona) Tel. 93 465 74 97 / MONTCADA Metabous, 54 Pol. Ind. Pla d'en Coll (nacional 152, salida la llogosta) 08110 Montcada Reixach (Barcelona) Tel. 93 565 14 10 Fax 93 565 14 12

OUTLET Oportunidades hasta un 50% - Aragón 344 (esq. c/ Girona) 08009 Barcelona Tel. 93 244 01 11 - Fax 93 244 01 11